

ملخص كتاب ٤٨ قانون للقوة pdf

[/https://mulakhaskitab.com](https://mulakhaskitab.com)

ملخص كتاب ٤٨ قانونا للقوة، يعد هذا الكتاب للكاتب روبرت غرين من أشهر الكتب التي تتناول موضوع القوة والسيطرة في العلاقات الإنسانية، حيث حظي الكتاب بشعبية واسعة، ولاقى رواجًا بين مختلف فئات المجتمع، من رجال الأعمال والسياسيين إلى الفنانين والمثقفين، حيث يأخذنا غرين في رحلة عبر ٤٨ قاعدة أساسية لفهم واستخدام القوة في مختلف مجالات الحياة، وفي مقالنا التالي سوف نتناول هذا الملخص بشكل مبسط ومختصر.

نبذة عن الكاتب روبرت جرين

روبرت جرين هو كاتب ومؤلف أمريكي شهير، ولد عام ١٩٥٩ بمدينة لوس انجلوس، درس في جامعة كاليفورنيا، حاز على درجة البكالوريوس من جامعة ويسكونسن، له العديد من المؤلفات والكتب التي تدور كلها حول محور التنمية البشرية، واستراتيجيات الحصول على النفوذ والقوة.

أشهرها هو كتابنا التالي (٤٨ قانونا للقوة)، والذي أيضًا يعرف باسم (٤٨ قانونا للسلطة)، وكذلك باسم كيف تمسك بزمام القوة، وقد تم نشر النسخة الأولى منه للكاتب روبرت غرين عام ١٩٩٨ عن دار نشر "Penguin Books".

وقد حقق الكتاب نجاحًا كبيرًا منذ صدوره، حيث بيع منه أكثر من ١,٢ مليون نسخة في الولايات المتحدة وحدها، وتم ترجمته إلى أكثر من ٢٠ لغة، وينقسم الكتاب إلى ٤ أقسام رئيسية تتناول طرق الحصول على القوة والسلطة وكيفية الاحتفاظ بها.

تقدم النقد في تلخيص سابق لهذا الكتاب.

هل ترغب في تحسين طريقة تفكيرك؟ اقرأ ملخص كتاب التفكير السريع والبطيء الآن

ملخص كتاب ٤٨ قانونا للقوة

فيما يلي ملخص سريع لقوانين كتاب (٤٨ قانونا للقوة) مقسمة على ٤ أقسام رئيسية، نستعرض منها القسم الأول الذي يتناول أهمية الانضباط الذاتي في تحقيق القوة والسيطرة كما يلي:

١. لا تتفوق على وليك أو رئيسك: لا تُظهر ذكاءً أو مهارات تفوق قدرات رئيسك، فقد يُشعره ذلك بالتهديد ويُثير غضبه.
٢. لا تثق كثيرًا بأصدقائك، وتعلم كيف تستعمل أعدائك: لا تعتمد على أصدقائك بشكل مطلق، فالأصدقاء قد يتحولون إلى أعداء، بل استفد من ذكاء أعدائك ووجهه ضد أنفسهم.
٣. أخف نواياك: لا تُفصح عن نواياك الحقيقية للآخرين، فذلك يُمكن أن يُعطيك ميزة في المواقف الصعبة.
٤. قل دائمًا أقل من اللازم: لا تُكثر من الكلام، فالكلام الكثير يُفقدك السيطرة على انطباعات الآخرين عنك.
٥. السمعة أمر غاية في الأهمية، فاحمها بحياتك: حافظ على سمعتك الطيبة، فهي سلاح قوي في عالم السلطة.
٦. اجذب الانتباه إليك مهما كلف الأمر: اجعل نفسك محط أنظار الجميع، وافعل ما يلفت الانتباه إليك بطريقة إيجابية.
٧. احصل على ثروة: الثروة تُعزز قوتك وتُمنحك حرية التصرف.
٨. اجعل الآخرين يأتون إليك: لا تسعى وراء الآخرين، بل اجعل الآخرين هم من يسعون وراءك.
٩. اخلق هالة من الغموض والرغبة: لا تجعل نفسك كتابًا مفتوحًا، بل اخلق هالة من الغموض تُثير فضول الآخرين.

١٠. تحكم في بيئتك: تحكم في البيئة التي تتواجد فيها، فهي تُؤثر على سلوكك وتصرفاتك.
١١. تعلم كيف تجعل الناس يعتمدون عليك: اجعل الآخرين يعتمدون عليك في تحقيق احتياجاتهم، فهذا يُعزز قوتك.
١٢. استخدم الصراحة المُفرطة لخداع الآخرين: أحياناً، قد تكون الصراحة المُفرطة أداة فعالة لخداع الآخرين.
١٣. لا تدع الآخرين يحددون قيمك: تمسك بقيمك ومعتقداتك، ولا تدع الآخرين يُؤثرون عليها.
١٤. اجعل الآخرين يشعرون براحة الضمير: اجعل الآخرين يشعرون بالراحة بعد أن تُقدم لهم ما يريدون، فهذا يؤدي إلى ولائهم لك.
١٥. لا تُظهر كل قدراتك في وقت واحد: لا تُظهر كل قدراتك ومهاراتك في وقت واحد، بل احتفظ ببعضها كمفاجأة للآخرين.

شاهد أيضاً:

[ملخص كتاب السماح بالرحيل](#)

[ملخص كتاب دع القلق وابدأ الحياة](#)

[ملخص كتاب الاب الغني والاب الفقير](#)

ملخص القسم الثاني من كتاب (٨ قانوناً للقوة)

نستعرض معكم القسم الثاني والذي يدور حول كيفية استخدام الخداع والتلاعب بذكاء لتحقيق أهدافك عبر القوانين التالية كالاتي:

١٦. استخدم الغباء لتدمير أعدائك: استفد من غياب أعدائك لتدمرهم وتحقق أهدافك.
١٧. اخلق شعوراً بالخوف دون الحاجة إلى العنف: اجعل الآخرين يخافون منك دون الحاجة إلى استخدام العنف.
١٨. اجعل الآخرين يعتقدون أنهم هم من يختارون: اجعل الآخرين يُصدقون أنهم هم من يختارون، بينما أنت من تُتحكم في خياراتهم حقيقةً.
١٩. اعرف من يجب محاربته ومن يجب مصادقته: حدد أعدائك وحلفاءك بدقة، وواجه أعداءك وتعاون مع حلفائك.
٢٠. اجعل الآخرين يُقاتلون من أجلك: اجعل الآخرين يقاتلون من أجلك دون الحاجة إلى أن تشارك في القتال بنفسك.
٢١. تعلم كيف تلعب دور المُهرج: أحياناً، قد يكون لعب دور المهرج أداة فعالة لكسب ثقة الآخرين والتأثير عليهم.
٢٢. لا تُفكر في النتائج على المدى القصير، بل ركز على المدى الطويل: لا تفكر في النتائج الفورية، بل ركز على تحقيق أهدافك.
٢٣. استخدم البساطة لإرباك خصومك: استخدم البساطة في خطتك وتصرفاتك، بينما خصومك يعتقدون الأمور.
٢٤. اجعل الآخرين يشعرون بالغيرة: اجعل الآخرين يشعرون بالغيرة من نجاحاتك وإنجازاتك.

ملخص القسم الثالث من كتاب (٨ قانوناً للقوة)

يتناول جرين في هذا القسم كيفية استخدام القوة بشكل فعال دون إثارة العداة عبر القوانين التالية:

٢٥. اخلق شعوراً بالأزمات: اخلق شعوراً بالأزمات لتُحفز الآخرين على العمل لصالحك.

٢٦. اجعل الآخرين يعتقدون أنهم بحاجة إليك: اجعل الآخرين يصدقون أنهم بحاجة إليك، وأن حياتهم ستكون أسوأ بدونك.
٢٧. اجعل الآخرين يشيدون بك دون أن تطلب ذلك: اجعل الآخرين يشيدون بك وإنجازاتك دون أن تطلب منهم ذلك.
٢٨. ادفع الآخرين إلى فعل ما تريد دون أن يدركوا ذلك: اجعل الآخرين يُنفذون أوامرك دون أن يدركوا أنك تتحكم بهم.
٢٩. لا تعطي ما يتوقع منك إعطاؤه: لا تُعطي الآخرين ما يتوقعون منك إعطاؤه، بل فاجئهم بشيء مختلف.
٣٠. اجعل الآخرين يشعرون بأنهم مدينون لك: اجعل الآخرين يشعرون بأنهم مدينون لك بشيء، فهذا يُؤدي إلى ولائهم لك.
٣١. ساهم في جعل من حولك يشعرون بأنهم ضحايا: اجعل من حولك من أشخاص يشعرون بأنهم ضحايا، بينما أنت تمثل لهم الحل والخلاص.
٣٢. استخدم مشاعر الآخرين ضد أنفسهم: افهم مشاعر الآخرين واستخدمها للتأثير عليهم وتحقيق أهدافك.
٣٣. اتقن فن التمويه: اتقن فن التمويه، واخف نواياك الحقيقية عن الآخرين.
٣٤. اجعل الآخرين يشعرون بأنهم مميزون: اجعل الآخرين يشعرون بأنهم مميزون وفريدون من نوعهم.

ملخص القسم الرابع من كتاب (٨ قانوناً للقوة)

ويذهب جرين في هذا القسم إلى تقديم نصائح لكيفية الحفاظ على قوتك ومكانتك في عالم تنافسي كما يلي:

١. تعلم كيف تسيطر على محادثاتك: تحكم في سير المحادثات، ووجهها نحو تحقيق أهدافك.
٢. اخلق شعوراً بالندرة: اجعل الآخرين يصدقون أن ما تقدمه نادر وصعب الحصول عليه.
٣. ادفع الآخرين لتقليدك: اجعل الآخرين يقلدون أسلوبك وسلوكياتك.
٤. اجعل الآخرين يفكرون فيك: اجعل نفسك دائماً حاضراً في أفكار الآخرين.
٥. عزز شعور من حولك بأنهم محظوظون بوجودك: اجعل الآخرين يُصدقون أنهم محظوظون بوجودك في حياتهم.
٦. ادفع أعدائك لتدمير أنفسهم: اجعل أعداءك يُدمرون أنفسهم دون الحاجة إلى تدخل منك.
٧. ادفع من حولك لتقديم الهدايا لك: شجع الآخرين على تقديم الهدايا لك، فهذا يعزز شعورهم بالامتنان لك.
٨. ساهم في تعزيز شعور من حولك بالضعف: اجعل الآخرين يشعرون بأنهم ضعفاء ويحتاجون إليك لمساعدتهم.
٩. شجع الآخرين على تقليد أخطائك: اجعل الآخرين يقلدون أخطائك، بينما تُصحح أنت أخطاءك وتتعلم منها.
١٠. ساهم في شعور من حولك بعدم أهميتهم: عزز الشعور لدى من حولك بعدم جدوى وجودهم، بينما قم أنت بإظهار أهمية نفسك.
١١. ساعد في لعب الآخرون دور الحمقى:
١٢. اجعل الآخرين يُمثلون دور الحمقى، بينما أنت تمثل دور الحكيم.
١٣. عزز شعور عدم الأمان: عزز شعور عدم الأمان لدى من حولك فهذا يجعلهم يعتمدون عليك أكثر.
١٤. امنح نفسك ظهر الشخص الذي لا يقهر: ساهم في جعل من حولك يدركون أنك قوي لدرجة أنه لا يمكن مهاجمتك.

١٥. ثم بإرساء مبدأ الغموض حول شخصيتك: اجعل الآخرين يصدقون أنك شخصية غامضة لا يمكن فهمها، فهذا يزيد من احترامهم لك.

اقرأ أيضا:

[ملخص كتاب العادات السبع للناس الأكثر فعالية](#)

[ملخص كتاب كيف تمسك بزمام القوة](#)

[ملخص كتاب علم التأثير](#)

مقتبسات من كتاب (٤٨ قانوناً للقوة)

إليك بعضاً من المقتبسات النصية الواردة على لسان الكاتب روبرت جرين في كتابه:

١. "حتى لو كنت أكثر ذكاءً أو قدرة من رئيسك، فلا تُظهر ذلك أبداً سيُشعره ذلك بالتهديد، وسيدفعه للبحث عن طرق لإسقاطك، حافظ على تواضعك، واتركه يشعر بأنه في السيطرة، هكذا تبقى آمناً وتكسب ثقته." روبرت جرين
٢. "لا تُخبر الناس بما تفكر فيه حقاً، حافظ على نواياك مخفية، واترك أفعالك تتحدث بدلاً من كلماتك، هكذا تُبقي خصومك في حالة تخمين، وتتحكم بمسار اللعبة." روبرت جرين
٣. "سمعتك هي أهم أصل لديك شديداً بعناية، واحميها بغيرة، بسمعة سيئة يمكن أن تُدمر فرصك في النجاح، وتُعيق تقدمك في الحياة، تصرف دائماً بمسؤولية وأخلاق، واترك انطباعاتاً إيجابية لدى من حولك." روبرت جرين.

ختاماً في نهاية مقالنا عن ملخص كتاب "٤٨ قانوناً للقوة"، يحذر غرين القارئ من أن القوة ليست غاية في حد ذاتها، بل هي وسيلة لتحقيق أهداف أعلى، كما يؤكد على أهمية استخدام القوة بشكل مسؤول وأخلاقي، وأن تتجنب استخدامها بشكل مفرط أو مظلم.

اقرأ أيضا: [ملخص كتاب دماغك تحت تأثير الإيجابية](#)

أو [ملخص كتاب ابق قويا](#)